

GOVECS GROUP

DESIGNING MOBILITY

Die GOVECS Group ist der führende Hersteller von Elektrorollern in Europa und entwickelt zukunftsweisende Lösungen für die urbane Mobilität. Der Erfolg des Unternehmens basiert auf hochwertigen „Made in Europe“-Produkten für internationale Sharing-Plattformen und auf maßgeschneiderten Konzepten für die schnell wachsende Delivery-Branche. Über die eigene Handelsplattform Happy Scooter vertreibt GOVECS Elektroroller und Zubehör im wachstumsstarken Privatkundensegment. Das GOVECS Produktportfolio umfasst derzeit E-Scooter der Marken Schwalbe, GO!S und GO!T. Mehr Informationen finden Sie unter www.govecsgroup.com

Für unser Münchner Headquarter suchen wir kurzfristig eine/n

Internal Sales Manager (m/w/d)

Was Sie bei uns erwartet: Abwechslungsreiche Projekte und Aufgaben, ein hoher Grad an Selbstständigkeit mit viel Raum für Eigeninitiative und Verantwortung, professionelles Arbeiten in einem jungen, motivierten und empathischen Team in München Haidhausen.

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Eigenverantwortliche Kundenbetreuung, mit Fokus auf Anfrage - / Angebots - / und Auftragsbearbeitung
- Schnittstelle zu internen Abteilungen und Unterstützung des Vertriebsteams (u.a. Rechnungserstellung, Planung und Koordination aller Vorgänge mit unseren Produktions-Werken)
- Abstimmung von Lieferplänen zwischen Kunden, Vertrieb und Produktion
- Planung und Gestaltung von Marketingmaßnahmen (u.a. Mailings, Messeauftritte, Marketingaktionen etc.)
- Erstellung von Reports und Präsentationen
- Optimierung der vorhandenen Vertriebsstrukturen
- Datenpflege und Administration in Vertriebsanwendungen
- Mitarbeit an weiteren themenübergreifenden Projekten

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Bereich Vertrieb (nicht erforderlich, aber wünschenswert)
- Erfahrung mit ERP/CRM Systemen (nicht erforderlich, aber wünschenswert)
- Hohes Maß an Kundenorientierung und Freude an der Arbeit in einem internationalen Umfeld
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- Kommunikationsstärke, Belastbarkeit sowie Durchsetzungsvermögen
- Schnelle Auffassungsgabe, Eigeninitiative und Teamfähigkeit

Ihre Perspektive:

Wir bieten Ihnen ein Umfeld, in dem Sie im Zeitalter sich radikal verändernder Muster der urbanen Mobilität in erster Reihe stehen. Eigenverantwortlich und mit umfangreichem Gestaltungsspielraum haben Sie die Chance, mit ökologisch wertvollen und ökonomisch überzeugenden Produkten, die zusätzlich noch Spaß machen, Menschen zu begeistern und Märkte zu erobern. Dabei profitieren Sie von unserer Innovationskraft und technischen Expertise, um als bodenständiger „Macher“ ein europäisches Qualitätsprodukt zu nachhaltigem Erfolg zu führen. Dieses Profil wird abgerundet durch kurze Entscheidungswege, kollegiale Zusammenarbeit, flache Hierarchien und firmenweiten Unternehmergeist.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive frühestmöglichem Eintrittstermin - idealerweise zum 01.02.2019 - und Gehaltswunsch bevorzugt per E-Mail an career@govecs.com.