

# GOVECS GROUP

## DESIGNING MOBILITY

Die GOVECS Group ist der führende Hersteller von Elektrorollern in Europa und entwickelt zukunftsweisende Lösungen für die urbane Mobilität. Der Erfolg des Unternehmens basiert auf hochwertigen „Made in Europe“-Produkten für internationale Sharing-Plattformen und auf maßgeschneiderten Konzepten für die schnell wachsende Delivery-Branche. Über die eigene Handelsplattform Happy Scooter vertreibt GOVECS Elektroroller und Zubehör im wachstumsstarken Privatkundensegment. Das GOVECS Produktportfolio umfasst derzeit E-Scooter der Marken Schwalbe, GOIS und GOIT. Mehr Informationen finden Sie unter [www.govecsgroup.com](http://www.govecsgroup.com)

Zur Unterstützung unseres Teams am Standort Stuttgart suchen wir kurzfristig einen

## Spare Parts Sales Manager (m/w/d)

Was Sie bei uns erwartet: Abwechslungsreiche Projekte und Aufgaben, ein hoher Grad an Selbstständigkeit mit viel Raum für Eigeninitiative und Verantwortung, professionelles Arbeiten in einem jungen, motivierten Team.

### Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Steuerung und Pflege des Preis-/ Rabattsystems und Stammdatenpflege
- Verkauf und Vertrieb von Ersatzteilen mit direktem Kundenkontakt
- ERP Key User für diesen Aufgabenbereich

Dazu gehören:

- Ersatzteilpreiskalkulation und Preispflege im ERP-System
- Pflege aller vertriebsrelevanten Stammdaten im ERP System
- Ersatzteilkataloge anhand von Stücklisten und Ersatzteilkatalogen
- Beantworten und Bearbeiten eingehender Anfragen und Erstellung von Angeboten
- Erstellung und Bearbeitung von Aufträgen, Fakturen, Rücklieferungen, Gutschriften, Reklamationen
- Versandanmeldung und -abwicklung
- Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden Bereichen
- Mitarbeit beim Verbessern von relevanten Prozessen
- Unterstützung zur Pflege und Verbesserung des Ersatzteilkatalogs

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung / Studium, entsprechende Berufserfahrung
- Sehr gute Kenntnisse und Interesse an MS Office, insbesondere Excel und ERP Systeme (idealerweise Comarch)
- Erfahrung im Bereich Verkauf und Vertrieb
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- Ausgeprägte Lösungs- und Kundenorientierung

### Ihre Perspektive:

Wir bieten Ihnen ein Umfeld, in dem Sie im Zeitalter sich radikal verändernder Muster der urbanen Mobilität in erster Reihe stehen. Eigenverantwortlich und mit umfangreichem Gestaltungsspielraum haben Sie die Chance, mit ökologisch wertvollen und ökonomisch überzeugenden Produkten, die zusätzlich noch Spaß machen, Menschen zu begeistern und Märkte zu erobern. Dabei profitieren Sie von unserer Innovationskraft und technischen Expertise, um als bodenständiger „Macher“ ein europäisches Qualitätsprodukt zu nachhaltigem Erfolg zu führen. Dieses Profil wird abgerundet durch kurze Entscheidungswege, kollegiale Zusammenarbeit, flache Hierarchien und firmenweiten Unternehmergeist.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltswunsch bevorzugt per E-Mail an [career@govecs.com](mailto:career@govecs.com).