

Alle REDEN über Klimawandel und Umweltschutz – Wir TUN was!
Verändere mit E-Mobilität die Zukunft und werde Teil des GOVECS Teams.

Deine Perspektive:

Nicht nur unsere Elektroroller machen Spaß. Auch unsere Unternehmenskultur ist geprägt von Teamgeist, flachen Hierarchien und Offenheit für innovative und kreative Ideen. Wir bieten Dir Abwechslung, kurze Entscheidungswege und viel Selbstständigkeit mit Raum für Eigeninitiative und Verantwortung. Wir ermöglichen Dir fachliche sowie persönliche Weiterentwicklung. Bei uns findest du flexible Arbeitszeiten, die Möglichkeit zum Home Office und privaten Nutzung unserer Elektroroller. Baue mit uns etwas Neues auf und mache einen echten und nachhaltigen Unterschied! Erobere neue Märkte und begeistere noch mehr Menschen von E-Mobilität. Werde Teil unseres Teams und unserer gemeinsamen Erfolgsgeschichte!

Für unser Team am Standort **München** suchen wir kurzfristig eine/n

Mitarbeiter/in Sales Backoffice (m/w/d)

Deine Aufgabenschwerpunkte:

- Kundenbetreuung und kaufmännische Unterstützung der Verkaufsabteilung
 - Vertragsgestaltung und Verwaltung sowie Kundenverwaltung im CRM
 - Angebotserstellung, Erfassung und Monitoring von Kundenaufträgen
 - Auftragskoordination für Sharingprojekte in Abstimmung mit Produktion und Logistik
 - Rechnungsstellung im ERP System, Rechnungsprüfung sowie Dokumentation gemäß den Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung
- Vorbereitung und Erstellung von Monatsabschlüssen, Cash-Planung und Sales Reports
- Koordination und Unterstützung bei der Umsetzung von Projekten
- Messe- und Eventunterstützung für die GOVECS AG
- Unterstützung bei Markteintritten in EU- und Drittländer
- Sicherstellung des Informationsflusses zwischen dem Back Office und den diversen Abteilungen (Sales-, Finanzabteilung, Logistik, sowie den Produktionsstandorten)

DU

- ...bringst mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst und/oder in angrenzenden Bereichen mit, vorzugsweise mit Erfahrung in der Zweirad-Branche
- ... hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium, eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, oder vergleichbare Qualifikation
- ...bringst Berufserfahrung im Umgang und in Verhandlungen mit Geschäftskunden mit und hast Erfahrung mit ERP/CRM Systemen
- ...bringst Reisebereitschaft (<20%) mit und bist flexibel
- ...bezeichnest dich als Digital Native und hast Begeisterung für die Entwicklung neuer Geschäftsmodelle sowie für die Zukunft der E-Mobilität
- ... bist kommunikativ und textsicher nicht nur auf Deutsch, sondern auch auf Englisch
- ... du arbeitest lösungs- und kundenorientiert und bist ein Teamplayer mit hoher sozialer Kompetenz
- ... bist motiviert und stellst dich neuen Herausforderungen mit deiner selbstständigen, ziel- und ergebnisorientierten Hands-on Mentalität
- ...zeichnest dich durch Mut zur Eigeninitiative, kontinuierlicher Veränderung und Freude an selbsterwirtschaftetem Erfolg aus

Wir:

Die GOVECS Group mit Hauptsitz in München ist der führende Hersteller von Elektrorollern in Europa. Wir gestalten urbane Mobilität neu. Unser Erfolg basiert auf hochwertigen „Made in Europe“-Produkten für internationale Sharing-Plattformen (wie z.B. Emmy in München oder Cityscoot in Paris) und die schnell wachsende Lieferbranche. Privatkunden kaufen die GOVECS Elektroroller in unserem Online-Shop oder in unseren GOVECS SCOOTER Stores in München, Berlin und Stuttgart. Stationären sowie mobilen Service bietet GOVECS zusätzlich in Hamburg, Köln und Frankfurt. Unser vielfältiges Produktsortiment umfasst derzeit sechs sehr unterschiedliche Elektroroller: Schwalbe (45km/h und 90km/h), ELMOTO LOOP, ELMOTO KICK, GOVECS PRO, GOVECS PRO CARGO sowie GOVECS FLEX. Mehr Informationen findest Du unter www.govecsgroup.com und in unserem Online-Shop www.govecs-scooter.com. Wir sind außerdem Berater für Unternehmen, Städte und Kommunen, die einen Sharing-Service mit E-Rollern anbieten wollen.

Lust auf eine Fahrt mit uns? Klicke [hier!](#)

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inklusive frühestmöglichem Eintrittstermin ausschließlich per E-Mail an career@govecs.com.

Hinweis für Personalvermittler: Wir arbeiten mit festen Partnern in der Vermittlung zusammen. Die angegebenen Kontaktinformationen dienen ausschließlich zur direkten Kontaktaufnahme durch Interessenten. Wir bitten daher davon abzusehen, Ihre Dienstleistungen anzubieten.